

Business Model Canvas

Diseñado por:

Marcela Hernández

Diseñado para:

César González

Asociados Clave

Pymes
Proveedor de tecnología.



Actividades Clave

Realización convenios con empleadores, visitas corporativas.

Brindar la información clara a los clientes de las condiciones.

Recursos Clave

Humano: Desarrollador, Personal de oficina (Community Manager y fuerza comercial).
Físicos: aplicación, página web, desde el desarrollo hasta la administración y soporte.

Financieros: Recursos 100% propios, capital de trabajo.

Propuesta de Valor

Una aplicación que permite solicitar un adelanto de salario para cubrir gastos imprevistos. Para dar soluciones de dinero disponible inmediato.

Disponibilidad del dinero inmediatamente, este será cargado a su cuenta de nómina y lo podrá retirar en efectivo en cualquier cajero automático o realizar compras en establecimientos comerciales.

Descuento por nómina al plazo determinado según categoría del cliente

Relación con los Clientes

Captación:
Indirecta, electrónica y automática (relación personal en línea)

Fidelización: Descuento en comisión, por pronto pago.

Canales

Comunicación Fuerza de ventas, visitas a las empresas, redes sociales, aplicación y página web.

Segmento de Clientes

Personas mayores de 18 años asalariadas que devenguen desde un salario mínimo hasta siete, y tengan contrato laboral indefinido con una antigüedad mínima de seis meses y fijo con una antigüedad mínima de un año.



Estructura de Costos

Nómina
Costos de Administración
Desarrollo y mantenimiento de la aplicación y página web



Vías de Ingreso

Comisión por monto prestado.

