

Anexo H

Priorización inicial de interesados según índice de Prominencia (IPI)

ID	Interesado	IPI	Nivel	Estrategia genérica
E01	Patrocinadora	5,00	ALTO	<i>Definitivo — gestionar de cerca</i>
E02	Director del Proyecto	4,55	ALTO	<i>Definitivo — gestionar de cerca</i>
E03	Supervisora IGAC	5,00	ALTO	<i>Definitivo — gestionar de cerca</i>
E13	Interventor Técnico	4,70	ALTO	<i>Definitivo — gestionar de cerca</i>
E14	Alcalde	4,15	ALTO	<i>Dominante — mantener satisfecho</i>
E15	Director IGAC Sucre	4,45	ALTO	<i>Dominante — mantener satisfecho</i>
E16	AFROSDEBUENAVISTA	4,15	ALTO	<i>Dependiente — gestionar de cerca con salvaguardas étnicas</i>
E07	Líder Social	3,75	MEDIO	<i>Crítico operativo — comunicación directa</i>
E04	Líder Catastral	3,55	MEDIO	<i>Crítico operativo — comunicación directa</i>
E05	Líder Físico	3,55	MEDIO	<i>Crítico operativo — comunicación directa</i>
E06	Líder Jurídico	3,55	MEDIO	<i>Crítico operativo — comunicación directa</i>
E08	Líder Económico	3,55	MEDIO	<i>Crítico operativo — comunicación directa</i>
E09	Coordinador Calidad	3,45	MEDIO	<i>Crítico de aseguramiento — monitoreo periódico</i>
E10	Admin-Financiera	3,00	MEDIO	<i>Apoyo transversal — monitoreo periódico</i>
E17	Comunidad rural	3,75	MEDIO	<i>Dependiente — gestionar con enfoque participativo</i>

ID	Interesado	IPI	Nivel	Estrategia genérica
E18	Comunidad urbana	3,75	MEDIO	<i>Dependiente — gestionar con enfoque participativo</i>
E11	TH-SST	2,75	BAJO	<i>Apoyo transversal — seguimiento ad hoc</i>
E12	SIG-LADM	2,95	BAJO	<i>Apoyo transversal — seguimiento ad hoc</i>

Nota. Elaboración propia. IPI calculado como promedio ponderado de los cinco criterios (P, L, U, Interés e Influencia) con los pesos de la Tabla 1. La estrategia genérica articula la tipología Salience de Mitchell, Agle y Wood (1997) con la lógica de cuadrantes de Mendelow (1991) que se desarrolla en la subsección 3.2.1.b.

ANEXO B